

Ausbildung WisdomThinking® - Coaching (IHK): weise unterstützen und begleiten

Die Ausbildung WisdomThinking®-Coaching (IHK) macht Sie als Coach **in 12 Tagen** zu einem **weisen Unterstützer für Ihre Kunden**. Mit dem WisdomThinking®-Ansatz können Sie Ihren Coachingkunden schnell und tiefgreifend helfen. Ihre Kunden bekommen den nötigen **Überblick** für ihre konkrete Situation und eine gute **Handlungsorientierung**. Sie lernen, Handlungsoptionen zu erkennen, **stimmige Lösungen** zu finden und **sichere Entscheidungen mit gutem Gewissen** zu treffen, am besten unter begeisterter Einbeziehung aller Betroffenen. Für viele unserer Kunden ist WisdomThinking® ein wirklicher **Game-Changer**.

Warum Coaching mit WisdomThinking® ?

Resonanz als entscheidende Zusatzdimension: Die IHK-zertifizierte Ausbildung WisdomThinking®-Coaching ist eine **kompakte, ganz praktische Coaching-Ausbildung** mit einem **großen Plus: dem WisdomThinking®-Ansatz**. Denn damit erweitern Sie Ihre Coaching-Skills um eine entscheidende Dimension: Die Anliegen Ihrer Kunden mithilfe von Resonanz zu denken und zu begleiten. Denn wir alle sind mit unserem Handeln nicht isolierter Akteur in einem widrigen Umfeld, das es zu beherrschen oder zu bezwingen gilt. Sondern Impulsgeber in einem Umfeld resonanter, also miteinander wechselwirkender Einflüsse, die es wahrzunehmen und mitzunehmen gilt. Dieser Perspektivwechsel und das Meistern seiner Auswirkungen in der Coachingpraxis ist der Kern dieser Ausbildung.

Fit für die Zukunft: Coaching mit WisdomThinking® ist die Antwort darauf, dass viele etablierte Handlungsskills für die Zukunft nicht mehr ausreichen. Und die beginnt heute. Skills, die für stabile, vorhersehbare Kontexte - etwa in der industriellen Massenproduktion - gemacht waren, gilt es zu erweitern für die Anforderungen der nachhaltigen Wissensökonomie mit ihrer Komplexität, Unvorhersehbarkeit und Vieldeutigkeit (VUCA). Damit Ihre Kunden souveräner umgehen können

- mit der Unübersichtlichkeit und Komplexität einer VUCA-Welt
- den dysfunktionalen Wirkungen überholter, aber noch geltender Systemausrichtungen
- mit virtuellen, diversen und neuen Arbeitswelten (New Work)
- den drängenden und immensen Nachhaltigkeits- und Digitalisierungsaufgaben

Dazu braucht es den besonderen Dreh, den Perspektivwechsel, den WisdomThinking® in die Coachingkunst bringt.

Zielgruppe: Die WisdomThinking® Coaching-Ausbildung richtet sich an **interne und externe Coaches**, Prozessberater, Trainer, OE/PE-Entwickler bzw. Berater und alle, die mit dieser Methodik an den Anliegen anderer Personen oder Organisationen arbeiten wollen. Egal ob Neuausrichtung, Selbstorganisation oder Zusammenarbeit, New Work, virtuelle oder diverse Teams, internes oder externes Coaching, überall bringt WisdomThinking® Coaching auf ein **neues Level**. Die Ausbildung ist auch geeignet für Einsteiger in die Coaching-Welt wie für erfahrene 50plus, die all ihre Erfahrung noch einmal in neuer Form "auf die Straße" bringen wollen.

Die Intensivausbildung gibt auch reichlich Raum, ganz praktisch an **eigenen Themen** zu arbeiten, erleben, üben, reflektieren und sich auszutauschen. Sie enthält außerdem in kompakter und praxisnaher Form wichtiges **Hintergrundwissen**, die Vermittlung und das Üben genereller Coaching-Skills sowie einen ganzen

Sack voll **praktischer Erfahrungen und Tipps** im Umgang mit Coachees, Auftraggebern und wirtschaftlichen Realitäten, was von unseren Teilnehmern sehr geschätzt wird.

Was können Sie am Ende der Ausbildung besser?

Am Ende des IHK-Zertifikatslehrgangs WisdomThinking®-Coaching können Sie sicher und souverän:

- mit der WisdomThinking®-Methode und dem Harmonic Facilitation Guide arbeiten
- Ihrem Kunden schnell und gründlich zu einer Klärung seiner Situation und seinem Anliegen verhelfen
- identifizieren, wie sich dabei verschiedene Einflussfaktoren zueinander verhalten
- das Anliegen der Kunden besser herausarbeiten
- dadurch Kraft und Orientierung für die deren weiteren Handlungen gewinnen
- neue stimmige Lösungswege finden
- helfen, unter Unsicherheit (VUCA) sicherer zu entscheiden (alleine oder im Team)
- dabei alle Beteiligten mitzunehmen oder sogar zu (Mit-)Akteuren zu machen und
- dann das, was zu tun ist, wirklich effektiv umzusetzen.

Denn WisdomThinking® stärkt deren Fähigkeit, den Kontext einer Entscheidung gut zu "lesen", dadurch Verzerrung und Streuung (bias and noise) ihrer Urteilskraft (Kahnemann) zu minimieren und dadurch auch alle Beteiligten besser einzubinden.

Ausbildungsinhalte:

Inhalt von Modul 1: Einführung in WisdomThinking® (2 Tage)

- Die **Denkwelt** von **WisdomThinking®** und der zentralen Grundlage **Resonanz**
- **Perspektivwechsel** als starke **Game-Changer-Methode**: der Handlungskontext als Reservoir miteinander in Wechselwirkung stehender Ressourcen
- **Analyse** der Ausgangssituation und das **Anliegen** als **Kraftquelle und Orientierung** für die weiteren Schritte (Phase 1)
- Von der Analyse zur **Anliegenschärfung** (Phase 2)
- Erarbeiten und Üben der 6 Phasen, zunächst im einfachsten Anwendungsfall, nämlich dem **Handeln des Individuums**
- Arbeiten mit den **HarmonicGuides** als praktische Werkzeuge mit ihrer starken Visualisierung, Strukturierung und Logik.

Inhalt von Modul 2: Handeln und Lösungen finden mit WisdomThinking® (2 Tage)

- **Stimmige Handlungslogik** und andere Handlungslogiken
- Vom Anliegen über Handlungsoptionen zur Umsetzung (Phasen 3 – 6)
- **Handlungsoptionen** und **Unstimmigkeiten** (Phase 3)
- **Lösungen** für Unstimmigkeiten (Phase 4)
- Die Gewinnung eines stimmigen **Gesamtbildes**, Subjektivität von **Stimmigkeit** (Phase 5)
- Die **Umsetzungsphase** und ihre Handlungslogik (Phase 6)
- Anwendung und Übung an Beispielfällen.

Inhalt von Modul 3: Coaching mit WisdomThinking® (2 Tage)

- **Rolle und Haltung** des Coachs, Nicht-Bewerten, Selbstverständnis, Werte
- **Authentizität und Unabhängigkeit** des Coachs, eigene blinde Flecken

- Die Besonderheiten von **Fremdanliegen**, Arbeit mit **Anliegen Dritter/Kunden**
- Beratungsprozess: Umgang mit Prozess-, Sach-, Fach- und Beziehungsebenen
- **Coachingskills** (u.a. Moderationsskills, resonante Gesprächsführung)
- **Organisationen** als Coachingkunden (O-Canvas), Besonderheiten von Organisationsanliegen
- Anwenden und Üben des Erlernten an einem praktischen Fall.

Inhalt von Modul 4: Coaching von Gruppen und Teams (2 Tage)

- **Gruppen und Teams** als Coachingkunden (WIR-Canvas), **gemeinsames Anliegen**
- Haltung des Coaches bei Gruppenarbeit, insbesondere die **Allparteilichkeit**
- **Emotionale Selbststeuerung** des Coaches
- Die Innen- und die Außenperspektive der Arbeit mit Gruppen und Teams
- Der Umgang mit **Widersprüchen und Differenzen** bei der Lösungsfindung
- Gruppendynamik und **Konflikte**, Konfliktmoderation
- Anwenden und Üben des Erlernten in praktischem Fall.

Inhalt von Modul 5: Coaching von Führungskräften (2 Tage)

- Organisationsrepräsentanten, Führungskräfte und Intrapreneure
- Organisationsrepräsentant als Coachingkunde (OR-Canvas)
- Die besonderen **Rollen und Stile** von Führungskräften in Unternehmen
- Führen von Organisationen, Projekten und Menschen
- **Führungsskills**, insbesondere die Fähigkeit, andere aus der eigenen Führungsrolle heraus ganzheitlich mitzudenken und entlang des Anliegens mitzunehmen
- Coaching von Führungskräften, Erlerntes anwenden und Üben mit praktischem Fall
- Dreiecksverhältnisse, **Auftragsklärung** und die geschäftliche Seite des Coachings.

Inhalt von Modul 6: Abschlussprüfung und Graduation (2 Tage)

- Zusammenfassung und Abrundung der Ausbildung
- **Präsentationen** eines WT Coaching-Falls aus der eigenen Beratungspraxis **als Abschlussarbeit**
- **Transfer** von WT Coaching in den eigenen Arbeitsalltag
- Marketing und Vertrieb für eigene Coachingtätigkeit
- Zertifizierung und Graduation.

Weitere Informationen:

Anfangs- und Endzeiten: jeweils 09:00 – 18:30 Uhr.

Teilnehmerzahl: min. 4 und max. 12 Teilnehmer.

Veranstalter: Harmonia Academy, die Akademie der Harmonia Logic AG, in Kooperation mit der IHK Bildungszentrum Halle-Dessau GmbH.

Kursleitung: Dr. Martin Böckstiegel und Dr. Elke Böckstiegel

Leistungsumfang:

- Die Module umfassen zusammen ca. **108 Unterrichtsstunden** à 45 Minuten zzgl. Pausen (ca. 102 Zeitstunden inkl. Pausen). Für Getränke und Snacks ist gesorgt.
- In den Modulen wird das Erlernte intensiv praktisch angewendet und ausprobiert. Das eigentliche **Üben**, das für den Lernerfolg elementar wichtig ist, muss aber zwischen den Modulen erfolgen. Dafür (Üben, Hausaufgaben, Erarbeitung der Abschlusspräsentation) sollten zwischen jedem Modul

mindestens 5 Zeitstunden (insgesamt 25 Zeitstunden) eingeplant werden. Außerdem wird ein regelmäßiger Erfahrungsaustausch mit den anderen Teilnehmern in Peergroups wärmstens empfohlen.

- **Lizenzen** zur Nutzung der Methoden-Werkzeuge (Harmonic Facilitation Guide und Harmonic Action Canvas) für die eigene Arbeit online und offline während der Ausbildung.
- Alle **Arbeitsmaterialien** werden in einem für die Ausbildung separat angelegten Log-in Bereich zur Verfügung gestellt.
- **Abschlusszertifikat** der Harmonia Academy.
- **IHK-Zertifikat** der IHK Halle-Dessau.

Kosten:

Die Teilnahmegebühr beträgt **EUR 7.490 inklusive** der IHK-Zertifikatsgebühr. Der Kurs wird voraussichtlich **umsatzsteuerfrei** (Befreiung ist beantragt), sonst kommen leider 19% USt., also EUR 1.423,10 dazu (EUR 8.913,10 brutto). Ratenzahlung und Rabatt auf Nachfrage.

Die Teilnahme an dem Kurs kann durch verschiedene **Förderprogramme** in erheblichem Umfang gefördert werden. Etwa für Solo-Unternehmer, die mindestens 3 Jahre am Markt sind, durch das **KOMPASS-Programm** der EU mit **bis zu 90%**, maximal mit 4.500 EUR; **geförderte Teilnehmer** hätten dann noch **EUR 2.990 netto** an Teilnahmegebühr zu tragen. Es können ggf. auch andere Förderprogramme genutzt werden. Kommen Sie für weitere Informationen gerne auf uns zu.

Kontakt und Anmeldung:

Harmonia Academy, Tel. +49.3491.8731377 oder kontakt@harmoniaacademy.de
www.harmoniaacademy.de